



ACO to globalny lider w branży odwodnień. Od wielu lat dostarczamy wysokiej jakości produkty i usługi naszym klientom na całym świecie. ACO należy do czołówki krajowych producentów systemów zarządzania wodami deszczowymi – odwodnień, separatorów, wpustów, skrzynek rozsączających, regulatorów przepływu. Centrala firmy wraz z zakładami produkcyjnymi znajduje się 20 km od centrum Warszawy w Legionowie. Obecnie poszukujemy Kandydatów do pracy na stanowisku:

## REGIONALNY KIEROWNIK SPRZEDAŻY

Miejsce pracy: Małopolska

### NASZE OCZEKIWANIA:

- wykształcenie wyższe o profilu technicznym
- minimum 5-letnie doświadczenie w sprzedaży, w tym min. 2 lata w branży inżynieryjno-technicznej
- wiedza na temat klientów uczestniczących w procesach inwestycyjnych na podległym obszarze
- doskonała znajomość procesu sprzedaży i negocjacji
- doświadczenie w prowadzeniu prezentacji i szkoleń
- znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem
- chęć uczenia się, otwartość, odwaga i kreatywność w działaniu
- inicjatywa i konsekwencja w planowaniu i osiąganiu celów
- determinacja i nastawienie na realizację zadań
- ciekawość, spostrzegawczość, umiejętność analitycznego myślenia i wyciągania wniosków
- płynna umiejętność poruszania się w środowisku Windows i nowych technologii

### KLUCZOWE ZADANIA:

- realizacja zdefiniowanych planów sprzedażowych w ujęciach miesięcznym, kwartalnym i rocznym
- utrzymanie obecnej sieci klientów oraz poszukiwanie nowych klientów i możliwości rozwoju współpracy z nimi
- prowadzenie doradztwa handlowego oraz szkoleń dla wybranych grup klientów
- analiza rynku i potrzeb klientów oraz dostosowywanie do nich warunków sprzedaży i obsługi
- budowanie odpowiedniego PR firmy zgodnie z określonymi standardami, w szczególności dbanie o jej pozytywny wizerunek
- utrzymywanie bieżącego kontaktu z przydzieloną grupą klientów oraz bieżąca komunikacja z klientami (np. o nowościach, zmianach w ofercie produktowej); zapewnienie sprawnej komunikacji pomiędzy klientami a firmą
- badanie rynku i monitoring konkurencji na podległym obszarze
- 

### OFERUJEMY:

- możliwość pogłębiania wiedzy i umiejętności w nowoczesnej, międzynarodowej rodzinnej organizacji z pasją
- samodzielność w realizacji zadań w wyznaczonym regionie
- prywatną opiekę medyczną, ubezpieczenie grupowe, dofinansowanie do karty MultiSport
- wynagrodzenie adekwatne do prezentowanych umiejętności i doświadczenia
- narzędzia niezbędne do realizacji powierzonych zadań: samochód służbowy, laptop, telefon

Jeżeli chcesz do nas dołączyć prosimy o przesłanie CV na adres: [hr@aco.pl](mailto:hr@aco.pl)

Informujemy, że wszystkie nadesłane aplikacje zostaną poddane wnikliwej analizie, jednak odpowiemy tylko na wybrane zgłoszenia. Prosimy o zamieszczenie w aplikacji następującej klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach rekrutacyjnych dla potrzeb związanych z realizacją obecnie prowadzonego procesu rekrutacji oraz procesów rekrutacji prowadzonych w przyszłości przez administratora danych ACO Elementy Budowlane Polska Sp. z o.o., zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tekst jednolity: Dz. U. z 2002 r. Nr 101 poz. 926)”. Zostałem(am) poinformowany(a) o przysługującym mi prawie dostępu do treści moich danych oraz prawie ich poprawiania. Podanie danych jest dobrowolne, lecz niezbędne dla celów rekrutacji prowadzonej przez Spółkę.